

ADSGI

ADS GLOBAL INVEST

PRÉSENTATION INSTITUTIONNELLE

Deal Engine ADSGI

Transformer un besoin en transaction structurée. — Doctrine ADSGI.

Cabinet d'intervention en amont des banques, des investisseurs et des institutions. Un dossier n'avance pas par le besoin, mais par la qualité de sa structuration.

LA DÉCISION NE DÉPEND PAS DU BESOIN ELLE DÉPEND DE LA QUALITÉ DU DOSSIER.

Information · Documentation · Structuration · Décision · Transaction · Closing

Pourquoi les dossiers stagnent

Six causes récurrentes de blocage — chacune neutralisée par le Deal Engine ADSGI.

01

Besoin mal qualifié

Le besoin est exprimé sans cadre ni périmètre exploitable.

02

Information dispersée

Les pièces existent mais ne forment aucun ensemble lisible.

03

Structuration absente

Aucune architecture financière ne soutient la demande.

04

Dossier non décisionnel

Le décideur ne dispose pas des éléments pour instruire.

05

Friction documentaire

Allers-retours, versions et incohérences ralentissent l'instruction.

06

Absence de pilotage

Personne ne fait avancer le dossier d'une étape à la suivante.

Le besoin seul ne crée pas de transaction

Un besoin exprimé ne décide rien. ADSGI le transforme en dossier structuré et finançable.

BESOIN SEUL

✕ Ne décide rien

Un besoin exprimé ne déclenche aucune décision.

✕ N'avance pas

Sans structuration, le dossier reste à l'arrêt.

✕ Non finançable

Aucun décideur n'instruit une demande non documentée.

DOSSIER STRUCTURÉ ADSGI

01

Qualifié

Besoin, périmètre et capacité cadrés et vérifiés.

02

Structuré

Architecture financière et documentaire assemblée.

03

Décisionnel

Dossier prêt à être instruit par un comité.

04

Transactionnel

Dossier conduit jusqu'au closing de l'opération.

Deal Engine ADSGI

De l'information au closing : six étapes qui font avancer le dossier.



DOCTRINE

LA DÉCISION NE DÉPEND PAS DU BESOIN — ELLE DÉPEND DE LA QUALITÉ DU DOSSIER.

Qualification

Cadrer le besoin avant toute structuration.

01

Qualification

Le besoin cadré, mesuré et vérifié avant tout montage.

**LA DÉCISION NE DÉPEND PAS DU BESOIN
— ELLE DÉPEND DE LA QUALITÉ DU
DOSSIER.**

01

Besoin

Objet, montant et finalité de l'opération établis.

02

Périmètre

Entités, actifs et parties prenantes identifiés.

03

Capacité

Capacité de remboursement et de portage vérifiée.

04

Faisabilité

Cohérence économique de l'opération éprouvée.

05

Risques

Points de contrôle et zones de vigilance repérés.

06

Éligibilité

Conformité au cadre du décideur confirmée.

Structuration

Construire le montage qui rend l'opération finançable.

02

Structuration

Le montage assemblé selon six paramètres de structuration.

**LA DÉCISION NE DÉPEND PAS DU BESOIN
— ELLE DÉPEND DE LA QUALITÉ DU
DOSSIER.**

01

Montage

Architecture financière de l'opération définie.

02

Dette

Niveau de dette dérivé de la capacité de service.

03

Garanties

Sûretés et appuis du dossier organisés.

04

Échéancier

Durée, taux et amortissement de la dette calibrés.

05

Covenants

Engagements et ratios de pilotage fixés.

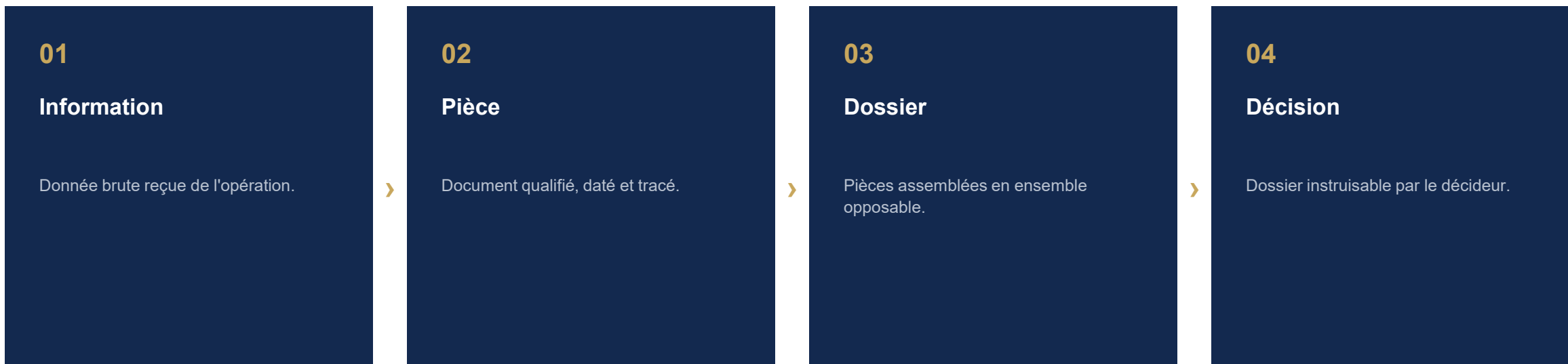
06

Cohérence

Concordance d'ensemble du montage vérifiée.

Documentation gouvernée

De la donnée brute au dossier décisionnel : la chaîne documentaire ADSGI.



DOCTRINE

LA DÉCISION NE DÉPEND PAS DU BESOIN — ELLE DÉPEND DE LA QUALITÉ DU DOSSIER.

Gouvernance documentaire ADSGI

Six règles qui garantissent l'opposabilité du dossier.

01

Version unique

Une seule source de vérité par dossier.

02

Traçabilité

Origine, date et auteur de chaque pièce établis.

03

Contrôle qualité

Forme, fond et exactitude de chaque pièce vérifiés.

04

Opposabilité

Chaque pièce défendable devant un tiers exigeant.

05

Autorité documentaire

Une responsabilité unique sur le dossier.

06

Mises à jour

Évolutions maîtrisées, datées et versionnées.

Présentation institutionnelle

Cinq livrables institutionnels, calibrés selon le décideur.

01

One Pager

L'opération en une page,
prête pour le décideur.



02

Executive Summary

Note de synthèse
décisionnelle, concise et
opposable.



03

Diagnostic

Forces, risques et points de
contrôle documentés.



04

Comité

Dossier complet au standard
d'un comité de crédit.



05

DealRoom

Espace documentaire
structuré et accès gouverné.

DOCTRINE

LA DÉCISION NE DÉPEND PAS DU BESOIN — ELLE DÉPEND DE LA QUALITÉ DU DOSSIER.

Exécution de l'opération

Du dossier décisionnel au closing : ADSGI conduit l'exécution.

01

Décision

Le décideur instruit le dossier et se prononce.



02

Transaction

Conditions et engagement de l'opération négociés.



03

Closing

Opération finalisée, sécurisée et exécutée.

INTERLOCUTEURS BANQUES · INVESTISSEURS · INSTITUTIONS · FAMILY OFFICES

Pourquoi le Deal Engine fait avancer un dossier

Six effets directs du Deal Engine sur la progression de l'opération.

01

Dossier qui avance

Chaque étape rapproche l'opération du closing.

02

Friction réduite

Moins d'allers-retours, moins de versions, moins d'arrêts.

03

Décision accélérée

Le décideur instruit plus vite un dossier structuré.

04

Risque maîtrisé

Points de contrôle traités en amont de la décision.

05

Crédibilité institutionnelle

Un dossier au standard attendu par le décideur.

06

Transaction sécurisée

Du besoin au closing, sans rupture de chaîne.

Avant ADSGI / Après ADSGI

Le même besoin, transformé : d'un dossier bloqué à une transaction conduite.

AVANT ADSGI

- ✗ Besoin exprimé sans cadre
- ✗ Information dispersée
- ✗ Structuration absente
- ✗ Dossier non décisionnel
- ✗ Friction documentaire permanente
- ✗ Dossier bloqué ou à l'arrêt

APRÈS ADSGI

- ✓ Besoin qualifié et cadré
- ✓ Documentation gouvernée
- ✓ Montage structuré et finançable
- ✓ Dossier décisionnel
- ✓ Friction réduite
- ✓ Transaction conduite au closing

Point d'accès institutionnel

Réponse sous 48 heures ouvrées · NDA préalable à tout partage de dossier.

ADS Global Invest SASU

Cabinet d'intervention en amont des banques, des investisseurs et des institutions.

Samer Maarouf

Président — ADS Global Invest

› Qualification du besoin

› Structuration financière

› Dossier décisionnel

› DealRoom

ADRESSE

17 Rue Cadet — 75009 Paris —
France

SITE

www.adsglobalinvest.com

E-CARD

www.adsglobalinvest.com/adsgi-card

EMAIL

contact@adsglobalinvest.com

TÉLÉPHONE

+33 6 20 20 20 27 · +33 7 82 53 93
04

ORIAS

Immatriculation N° 25003827

CONCLUSION

La décision ne dépend pas du besoin, mais de la qualité du dossier.

Un dossier structuré transforme un besoin en transaction conduite au closing.

INFORMATION · DOCUMENTATION · STRUCTURATION · DÉCISION · TRANSACTION · CLOSING

Organiser un entretien confidentiel